

C'EST MA DIFFÉRENCE

Votre unicité dans le domaine professionnel

Votre proposition de valeur unique définit ce qui vous différencie des autres, elle exprime votre couleur, votre expertise et domaines de compétences et talents uniques.

INTENTION :

- Clarifiez votre différence en identifiant ce qui vous rend unique sur le marché en apprenant à transformer votre expertise de leader ou professionnel en une proposition de valeur impactante et mémorable
- Connectez-vous à votre marché en créant une UVP - Unique Value Proposition - qui répond précisément aux besoins de vos clients
- Passez à l'action : repartez avec une UVP concrète et des outils pratiques pour l'intégrer à votre communication, stratégie et leadership

PROGRAMME :

- Compréhension de l'Unique Value Proposition : définition et rôle
- Analyse personnelle et exploration à deux puis en groupe (outils : matrice SWOT, liste der compétences et solutions différenciantes)
- Construction de l'UVP : structure puis rédaction en individuel et/ou en binôme, supervision par l'animatrice
- Feedbacks en petits groupes pour affiner et améliorer

EN PRATIQUE :

- Atelier sur 1/2 journée
- 6 à 8 personnes maximum

Les + :

- Un accompagnement sur mesure alliant dynamique de groupe et focus individuel
- Un fascicule récapitulatif : théorie + cas pratiques vus lors du workshop
- 1 séance individuelle de consolidation de 30min dans les 2 mois de l'atelier

INTERVENANTE : Isabelle-Laure Destrée, coach et consultante pour les transitions professionnelles et privées. Spécialiste de la Résilience.

Chercheuse passionnée par un travail et une grande expérience sur la résilience interne et comportementale, dans tous les processus de transitions humains.

TARIF : 150€ TTC la demi-journée

